



Uwolnij swoją energię **Buduj karierę**



“(...) Specjalizujemy się w doradztwie ubezpieczeniowym dla dużych podmiotów gospodarczych (...)”

/ EIB

/ KIM JESTEŚMY

EIB to firma doradcza. Naszym zadaniem jest dzielenie się wiedzą z Klientami, którzy nam zaufali i powierzyli ochronie swój majątek.

EIB powstała w 1994 roku z inicjatywy największych polskich przedsiębiorstw sektora energetycznego. Staliśmy się tak zwanym in-house brokerem.

Od początku działalności, staraliśmy się wdrażać nowoczesne, oparte na światowych standardach rozwiązania z zakresu zarządzania ryzykiem ubezpieczeniowym. Zdobyte w pierwszych latach doświadczenia przełożyliśmy na inne branże: chemiczną, drzewną, transportową, budowlaną, medyczną i farmaceutyczną.

EIB jest jednym z największych brokerów ubezpieczeniowych w Polsce. Specjalizujemy się w doradztwie ubezpieczeniowym dla dużych podmiotów gospodarczych. Działamy w imieniu i na rzecz naszych Klientów tak, aby jak najlepiej zabezpieczać ich biznes przed negatywnymi skutkami zdarzeń losowych.

Chronimy majątek o wartości ponad kilkaset miliardów złotych, oraz życie i zdrowie niemal 100 tysięcy osób. Jesteśmy silnym partnerem dla ubezpieczycieli.

Przypis składki z zawieranych przy udziale EIB umów to rocznie 315 milionów złotych. Spółka posiada polisę odpowiedzialności cywilnej z jedną z najwyższych na rynku sum gwarancyjnych w wysokości ponad 50 mln Euro.

Jesteśmy uznaną na rynku (B2B - business-to-business) marką doradztwa ubezpieczeniowego.

/ KROKI MIŁOWE

- 1994 – powołanie EIB SA - „in-house” brokera największych polskich przedsiębiorstw sektora energetycznego;
- 1994 – jako pierwsi w Polsce tworzymy umowy koasekuracyjne dla dużych ryzyk;
- 1995 – wdrażamy nowoczesny program ubezpieczenia ryzyk budowlano-montażowych oparty na standardach monachijskich;
- 1995 – za naszym pośrednictwem zawarte zostają największe umowy ubezpieczenia grupowego z funduszem na życie (11 tys. osób);
- 1996 – tworzymy Oddział w Katowicach;
- 1998 – wdrażamy pierwsze w Polsce umowy ubezpieczenia utraty zysku ALOP;
- 1998 – za naszym pośrednictwem wypłacone zostaje największe w historii powojennej Polski odszkodowanie - 225 MLN zł (awaria w Elektrowni Turów);
- 1999 – podejmujemy inicjatywę utworzenia PTE (III filar) dla sektora energetycznego;
- 2000 – tworzymy Oddział w Warszawie;
- 2001 – budujemy Biuro Zamówień Publicznych;
- 2003 – wychodzimy z inicjatywą do studentów - rozpoczynamy program, którego celem jest kształcenie wysokiej klasy specjalistów od zarządzania ryzykiem ubezpieczeniowym; tworzymy fundamenty AKADEMII EIB;
- 2004 – otrzymujemy nominację do nagrody Godła promocyjnego Teraz Polska dla Usługi brokerskiej EIB SA ;
- 2004 – tworzymy Przedstawicielstwo, a następnie w 2013 Oddział w Krakowie;
- 2006 – stajemy się brokerem całej grupy BOT Górnictwo i Energetyka - obecnie PGE GiEK SA;
- 2006 – aranżujemy program ubezpieczenia inwestycji w budowę bloku energetycznego o mocy 858 MW i wartości ponad 960 mln Euro w Elektrowni Bełchatów;
- 2007 – tworzymy program ubezpieczenia odpowiedzialności majątkowej funkcjonariuszy publicznych za rażące naruszenie prawa;
- 2008 – wdrażamy System Zarządzania Jakością i uzyskujemy certyfikat na zgodność z normą ISO 9001;
- 2009 – wdrażamy System Zarządzania Bezpieczeństwem Informacji i jako pierwsza w Polsce firma brokerska uzyskujemy certyfikat na zgodność z normą ISO 27001;
- 2009 – stajemy się partnerem międzynarodowego stowarzyszenia Brokers Link;
- 2012 – tworzymy program ubezpieczenia budowy bloku energetycznego o mocy 1075 MW i wartości 5,1 mld. zł. w Elektrowni Kozienice;
- 2012 – otrzymujemy wyróżnienie Gazeli Biznesu 2011;
- 2012 – opracowujemy pierwsze w Polsce kompleksowe warunki ubezpieczenia mienia przeznaczone dla kopalni odkrywkowych;
- 2013 – tworzymy Przedstawicielstwa w Gdyni, Rzeszowie i Wrocławiu;
- 2013 – tworzymy warunki kompleksowego ubezpieczenia elektrowni węglowych;

/ EIB



“(…) EIB jest jednym z największych brokerów ubezpieczeniowych w Polsce. Zatrudnia ponad 130 osób (…)”

- 2013 – X edycja Akademii EIB;
- 2014 – budujemy program ubezpieczenia największej w Europie inwestycji o wartości 11,6 mld. zł - budowy bloków energetycznych o mocy 1800 MW w Elektrowni Opolu; wdrażamy pierwsze w Polsce ubezpieczenie oparte na formule Build & Operate obejmujące ochronę dla fazy budowy i eksploatacji w ramach jednej polisy;
- 2014 – otrzymujemy nagrodę w konkursie Quality International 2014 w kategorii QI Services - usługi najwyższej jakości;
- 2015 – zostajemy wyróżnieni Gazelą Biznesu 2014 i Certyfikatem Wiarygodności Biznesowej;
- 2017 – XII edycja Akademii EIB - Toruń, Wrocław, Warszawa

“(...) uczestnicy AKADEMII EIB mają możliwość poznania świata biznesu z pierwszych stron gazet (...)”

/ EIB



Patryk Wełnicki

Manager ds. Klientów Strategicznych

Karierę w EIB rozpoczął w 2005 roku od Akademii EIB. Po jej zakończeniu pracował na stanowisku brokera. W lipcu 2009 roku awansował na stanowisko Managera ds. Klientów Strategicznych. Obecnie zarządza ryzykiem ubezpieczeniowym wielu kluczowych Klientów EIB, których majątek szacuje się na kilkadziesiąt miliardów złotych.



/ KLIENCI

Działamy jedynie w obszarze B2B (business-to-business). Klientami EIB są największe polskie przedsiębiorstwa. Wiele z nich znajduje się w rankingach prezentowanych przez Rzeczpospolitą, Wprost czy Politykę.

Dlatego też, uczestnicy AKADEMII EIB mają możliwość poznania świata biznesu z pierwszych stron gazet. To doświadczenie procentuje przez całe ich życie.

EIB doradza przedsiębiorstwom z różnych branż: energetycznej, chemicznej, przemysłu drzewnego, farmaceutycznej, budowlanej i wielu innych. Klient EIB jest bardzo wymagający i oczekuje najwyższej jakości.

/ ZESPÓŁ I WARTOŚCI

Największym kapitałem naszej firmy są ludzie. To ich wiedza i doświadczenie oraz sposób w jaki budują zaufanie Klientów stanowią o sile naszej marki.

Pracujemy zgodnie z zasadami pełnego zaangażowania i pełnej odpowiedzialności. Wychodzimy z założenia, że tylko praca zespołowa przynosi najlepsze efekty. Aby to osiągnąć konieczny jest brak rywalizacji wewnętrznej i bezwzględne dzielenie się wiedzą.

EIB zatrudnia ponad 130 osób, z czego blisko 100 osób to brokerzy – specjaliści od wielu ryzyk ubezpieczeniowych - posiadający uprawnienia do wykonywania czynności brokerskich. Różnorodność profili wykształcenia – od inżynierów poprzez ekonomistów i finansistów, aż do prawników - pozwala na tworzenie interdyscyplinarnych zespołów, budujących wartość dla Klienta.

/ DORADCA KLIENTA

Efektem pracy brokera jest udzielenie porady co do wyboru najkorzystniejszej z punktu widzenia interesów Klienta oferty ubezpieczenia. Dokonuje on tego na podstawie rzetelnej analizy ryzyka ubezpieczeniowego (insurance risk management) i ofert ubezpieczenia przedstawianych w danym momencie przez rynek.

Broker ma możliwość wdrażania niestandardowych rozwiązań oraz nowych produktów ubezpieczeniowych, które sam tworzy. Z tego powodu praca wymaga kreatywności i nieszablonowego podejścia do zaspokajania potrzeb Klientów.

/ ZAANGAŻOWANIE I ODPOWIEDZIALNOŚĆ

Od brokerów oczekuje się maksymalnego zaangażowania i pełnej odpowiedzialności. W zamian praca oferuje ambitne zadania oraz satysfakcję z wprowadzania w życie nowoczesnych rozwiązań ubezpieczeniowych.

Uczestnicy AKADEMII EIB od samego początku mają okazję do zmierzenia się z prawdziwymi zadaniami brokerskimi i pracy z decydentami w dużych firmach.

/ WIEDZA I KARIERA

Zawód brokera wymaga nieustannego kształcenia. To wiedza decyduje o przewadze konkurencyjnej i karierze. Dlatego też AKADEMIA EIB stanowi jedynie podstawę. Brokerzy EIB przechodzą cykliczne szkolenia i warsztaty wewnętrzne, mają dostęp do wiedzy i know-how, uczestniczą w seminariach i konferencjach oraz szkoleniach zewnętrznych (również kształtujących osobowość biznesową i „miękkie” umiejętności).

Konieczne jest także samokształcenie i ciągła praca nad doskonaleniem warsztatu.

Broker to zawód wymagający otwartego i analitycznego umysłu, znajomości różnych branż, szerokiej wiedzy ogólnej. Codziennosc pracy brokera to połączenie prawa i finansów. Z całą odpowiedzialnością możemy powiedzieć, że zarówno osoby o profilu prawniczym jak i ekonomicznym mają równe szanse na karierę w tym zawodzie. Ze względu na interdyscyplinarny charakter tej profesji, z powodzeniem odnajdują się w nim również osoby o wykształceniu technicznym.

/ BROKER



“(...) Broker to zawód wymagający otwartego i analitycznego umysłu, znajomości różnych branż, szerokiej wiedzy ogólnej (...)”

/ PRESTIŻ I ZAUFANIE

Zawód brokera kojarzony jest z osobą, którą cechują wysokie standardy etyki zawodowej oraz ze znanymi specjalistami na rynku ubezpieczeń. Podstawa działania rynku brokerskiego jest wzajemne zaufanie wszystkich jego uczestników - Klientów, brokerów oraz ubezpieczycieli.

/ AKADEMIA EIB



Arleta Stanisławska

Manager ds. Sprzedaży

W EIB SA pracuje od 2000 r. Osiągnięcia Arlety, a w szczególności jej wiedza, spowodowały, że powierzono jej bardzo odpowiedzialne zadanie kształcenia młodych specjalistów w jednej z edycji Programu Akademia EIB.

/ ZASADY

1. PODSTAWY

Celem programu jest kształcenie najwyższej klasy specjalistów w zakresie zarządzania ryzykiem ubezpieczeniowym.

Program skierowany jest do studentów IV i V roku kierunków ekonomicznych, prawniczych oraz technicznych. Od kandydatów nie oczekujemy wiedzy ubezpieczeniowej ani doświadczenia w tym zakresie. Wartością dla nas są cechy osobowości, takie jak aktywność, zaangażowanie, pracowitość i chęć do nauki. Program prowadzony jest w Centrali w Toruniu oraz w Oddziałach i Przedstawicielstwach firmy.

Czas trwania Programu to 8 miesięcy (od czerwca do stycznia). Luty jest miesiącem składania egzaminu przed Komisją Nadzoru Finansowego. Ten okres uczestnicy poświęcają na ostatnie przygotowania.

Wiemy jak ważne są studia. Dlatego też czas pracy uczestników programu kształtowany jest w sposób zadaniowy i elastyczny, ale jednocześnie oczekujemy wywiązywania się z powierzonych zadań.

2. ETAPY

AKADEMIA EIB dzieli się na etapy. Każdy kolejny miesiąc to coraz nowsze wyzwania i trudniejsze problemy ubezpieczeniowe do rozwiązania. Uczestnicy podlegają miesięcznym ocenom według jasnych kryteriów. Przyszli brokerzy przechodzą przez szereg testów sprawdzających wiedzę. Dzięki temu nie mają problemów ze zdaniem egzaminu brokerskiego.



“(...) Wartością dla nas są cechy osobowości, takie jak aktywność, zaangażowanie, pracowitość i chęć do nauki (...)”

/ COACHING

Uczestnikami programu opiekuje się doświadczony specjalista (broker), którego zadaniem jest przygotowanie młodych ludzi do egzaminu brokerskiego oraz do przyszłej pracy jako brokerów.

Zadaniem opiekuna AKADEMII EIB jest przygotowywanie zadań i projektów zmierzających do poszerzania wiedzy i nabierania doświadczenia biznesowego uczestników programu.

Opiekun dokonuje comiesięcznej oceny i od niej zależy dalsza przyszłość uczestnika programu. Również uczestnicy AKADEMII EIB mają możliwość oceny opiekuna. Jesteśmy organizacją uczącą się i szczególnie cenimy opinie młodych, otwartych ludzi, od których możemy wiele doświadczyć i zmieniać samych siebie.

Po zdaniu egzaminu brokerskiego uczestnicy programu otrzymują propozycję pracy. Absolwenci programu stanowią prawie połowę naszego zespołu. Dynamiczny rozwój terytorialny naszej firmy jest szansą na pracę także w innych dużych miastach na obszarze całego kraju.

3. STYPENDIUM

Formą zatrudnienia w trakcie trwania programu są miesięczne umowy zlecenia. Uczestnicy programu podlegają ocenie i w zależności od osiągniętych wyników umowa jest przedłużana o kolejny miesiąc z wysokością stypendium na poziomie z miesiąca poprzedniego lub też uczestnik otrzymuje podwyżkę. Do rzadkości należą sytuacje, kiedy ktoś kontynuuje karierę poza organizacją.

/ AKADEMIA EIB



“(...) Celem programu jest kształcenie najwyższej klasy specjalistów w zakresie zarządzania ryzykiem ubezpieczeniowym (...)”

/ REKRUTACJA

Jeżeli czujesz, że EIB może stać się Twoją drogą do kariery, zapraszamy Cię do wypełnienia formularza aplikacyjnego, który znajdziesz w zakładce KARIERA na naszej stronie www.eib.com.pl i przesłania go jedynie w formie elektronicznej na adres **AkademiaEIB@eib.com.pl** do 31 marca.

Rekrutacja składa się z 4 etapów.

- Etap 1. Analiza formularzy aplikacyjnych**
W wyniku analizy formularzy aplikacyjnych do następnego etapu zapraszanych jest około 40-50% kandydatów.
- Etap 2. Rozmowy kwalifikacyjne**
Rozmowa kwalifikacyjna ma charakter klasyczny (pytania i odpowiedzi). Trwa około 45 minut. Na jej podstawie kandydat jest kwalifikowany do Etapu 3.
- Etap 3. Testy i zadanie grupowe**
To decydujący etap. Podczas niego kandydaci oceniani są pod względem dopasowania umiejętności i cech osobowości do profilu kompetencyjnego określonego przez EIB. W tym etapie bierze udział z reguły około 12 osób.
- Etap 4. Spotkanie z Zarządem EIB**
Zaproszenie na spotkanie z Zarządem EIB oznacza propozycję wzięcia udziału w programie.

Zapraszamy!



Centrala:

87-100 **Toruń**, ul. Jęczmienna 21
tel. +48 (56) 669 34 00, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: eib@eib.com.pl

Oddziały:

40-133 **Katowice**, ul. Alfonsa Górnika 4/2
tel. +48 (32) 258 37 50, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: katowice@eib.com.pl

31-527 **Kraków**, ul. Supniewskiego 9
+48 (12) 627 34 00, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: krakow@eib.com.pl

00-722 **Warszawa**, ul. Podchorążych 39a lok 3
+48 (22) 559 14 60, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: warszawa@eib.com.pl

Przedstawicielstwa:

53-203 **Wrocław**, Al. Gen. Józefa Hallera 92/18
tel. +48 (71) 332 96 67, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: wroclaw@eib.com.pl

35-310 **Rzeszów**, al. Armii Krajowej 80
tel. +48 (17) 862 66 28, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: rzeszow@eib.com.pl

81-509 **Gdynia**, Plac Górnosłaski 13
tel. +48 (58) 620 62 69, fax +48 (56) 669 34 09
e-mail: gdynia@eib.com.pl

87-800 **Włocławek**, ul. Targowa 7
tel. +48 (54) 231 15 36, fax +48 (54) 231 15 36
e-mail: wloclawek@eib.com.pl



www.eib.com.pl